

## 【財務の健全性確保に向けて】

今後の当協会の財務の健全性確保を検討するために、当協会の財務状況の分析を行う。

§ 1においては、現状分析とその背景についての分析を行い、§ 2においては、財務指標に影響を与える外部要因についての考察を、§ 3においてはまとめを行う。

## 【§ 1. 指標分析】

平成25年から令和6年までの11年間における当協会の財務諸表から、7つの指標を用いて財務状況について分析した。

## (1) 正味財産比率 (正味財産 = 正味財産 / 総資産 × 100)

法人の総資産に占める自己の資本である正味財産(純資産)の割合を示している。正味財産は自己資本であり、金融機関からの借入により調達した資金とは異なり、返済の義務がない。正味財産比率が高いほど、法人の財務基盤の安定性・健全性が高いと判断することができる指標であり、民間企業の自己資本比率に該当するものである。

当協会においては借入履歴はなく、2016年から2019年において未払金や前受金による負債が増加した時期があるが、現在は安定的な正味財産比率を確保できている。

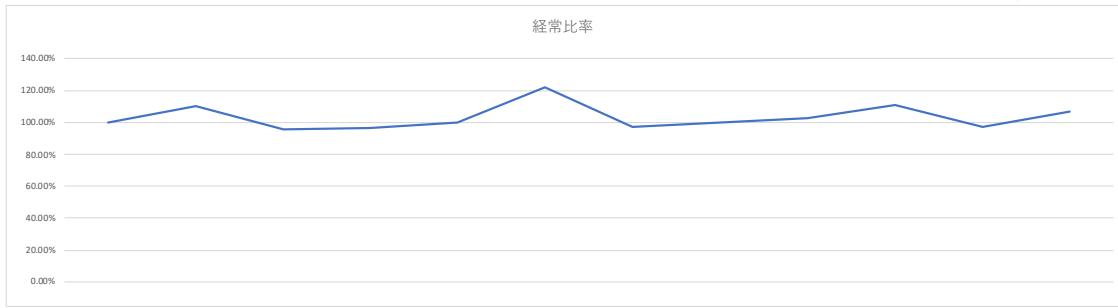
世界ベンチ ロコナ												
安全性・健全性	2013年度	2014年度	2015年度	2016年度	2017年度	2018年度	2019年度	2020年度	2021年度	2022年度	2023年度	2024年度
正味財産	25,675	28,541	27,367	25,254	25,521	34,477	31,617	31,566	26,252	29,844	28,238	32,806
総資産	25,675	28,565	27,399	35,259	45,647	40,329	32,917	32,886	26,361	30,090	28,769	33,203
正味財産比率	100.00%	99.92%	99.88%	71.62%	55.91%	85.49%	96.05%	95.99%	99.59%	99.18%	98.15%	98.80%



## (2) 経常比率 (経常比率 = 経常収益 / 経常費用 × 100)

事由ある経常外収益、経常外費用は除外、本業における財務の安定性を判断する指標である。比率が100%を超えていれば経常事業が黒字であることを示している。2021年以降は安定運営ができており、特定費用準備資金積立等が実施できるようになった。2023年は自費でアジアベンチプレス選手権大会を開催したことによる減が影響している。

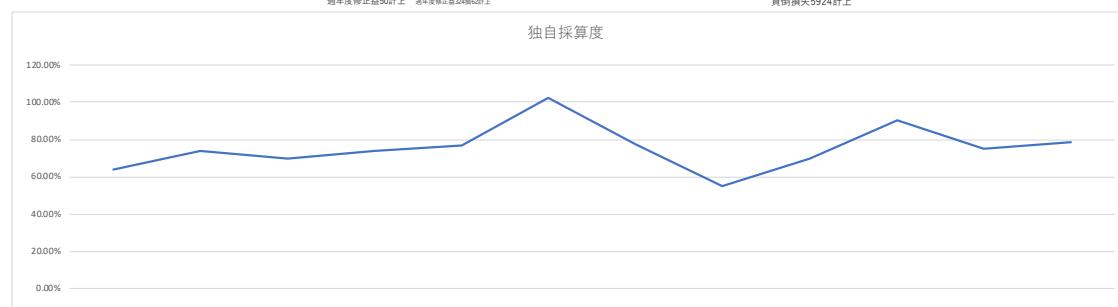
アジアベンチ												
安全性・健全性	2013年度	2014年度	2015年度	2016年度	2017年度	2018年度	2019年度	2020年度	2021年度	2022年度	2023年度	2024年度
経常収益	47,120	30,929	25,376	57,723	45,289	49,822	92,332	27,094	25,567	36,794	51,558	73,326
経常費用	47,267	28,063	26,550	59,887	45,285	40,866	95,191	27,154	24,957	33,202	53,195	68,757
経常比率	99.69%	110.21%	95.58%	96.39%	100.01%	121.92%	97.00%	99.78%	102.44%	110.82%	96.92%	106.65%



## (3) 独自採算度 (独自採算度 = (経常収益 + 経常外収益 - 補助金助成金寄付金) / (経常費用 + 経常外費用) × 100)

助成金や補助金を差し引いた法人の収益合計と、費用合計の比を示したもの。法人の独立採算度を判断することができる。指標が100%以上の場合は、独立採算が取れていると言える。2020年度はコロナによる補助金受給による独自採算度の低下がみられた。2021年度は貸倒損失を約600万円経常外費用に計上したため、独自採算度が低下している（貸倒損失を除くと、独自採算度は86.74%）。

独自採算度												
独立性	2013年度	2014年度	2015年度	2016年度	2017年度	2018年度	2019年度	2020年度	2021年度	2022年度	2023年度	2024年度
経常収益+経常外収益-補助金寄付金等	30,233	20,657	18,490	44,349	34,931	41,821	73,585	14,926	21,619	29,964	39,762	54,140
経常費用+経常外費用	47,267	28,063	26,550	59,887	45,347	40,866	95,191	27,154	30,881	33,202	53,195	68,757
独自採算度	63.96%	73.61%	69.64%	74.05%	77.03%	102.34%	77.30%	54.97%	70.01%	90.25%	74.75%	78.74%



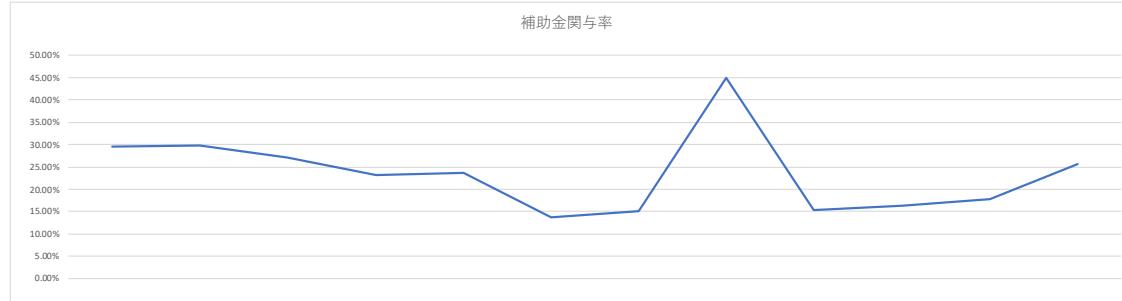
## (4) 補助金関与率 (補助金関与率 = 補助金・助成金 / 経常収益 × 100)

経常収益に占める補助金等の額の割合を示した指標である。2020年度はコロナによる補助金受給による関与率増大がみられた。

独立性												
独立性	2013年度	2014年度	2015年度	2016年度	2017年度	2018年度	2019年度	2020年度	2021年度	2022年度	2023年度	2024年度
補助金等	13,887	9,232	6,886	13,424	10,682	6,841	14,012	12,168	3,919	5,990	9,173	18,788

経常収益	47,120	30,929	25,376	57,723	45,285	49,822	92,332	27,094	25,567	36,794	51,588	73,326
補助金関与率	29.47%	29.85%	27.14%	23.26%	23.59%	13.73%	15.18%	44.91%	15.33%	16.28%	17.78%	25.62%

コロナ

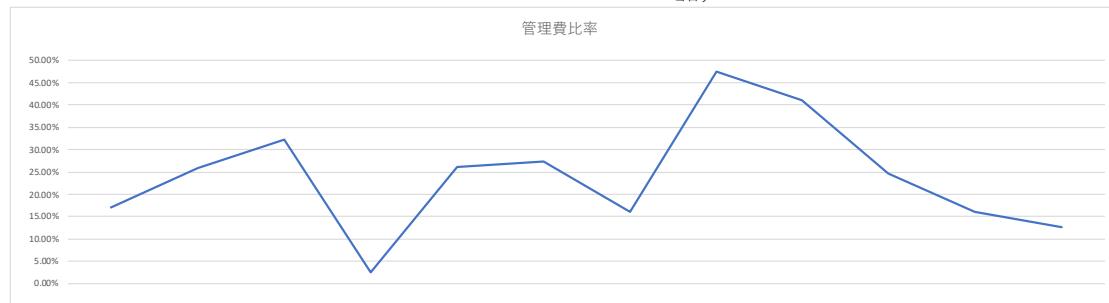


## (5) 管理費比率（管理比率 = 管理費 / 経常費用 × 100）

経常費用全体に占める管理費の割合を示したもので、法人の経営の効率性を判断することができる。指標の値が低いほど事業活動における効率が良いといえる。公益法人は事業比率を50%以上を担保する必要があり、本協会は適正な運営ができると言える。

効率性	単位：千円											
	2013年度	2014年度	2015年度	2016年度	2017年度	2018年度	2019年度	2020年度	2021年度	2022年度	2023年度	2024年度
管理費	8,112	7,249	8,547	1,531	11,857	11,175	15,327	12,883	10,259	8,169	8,586	8,688
経常費用	47,267	28,063	26,550	59,887	45,285	40,866	95,191	27,154	24,957	33,202	53,195	68,757
管理費比率	17.16%	25.83%	32.19%	2.56%	26.18%	27.35%	16.10%	47.44%	41.11%	24.60%	16.14%	12.64%

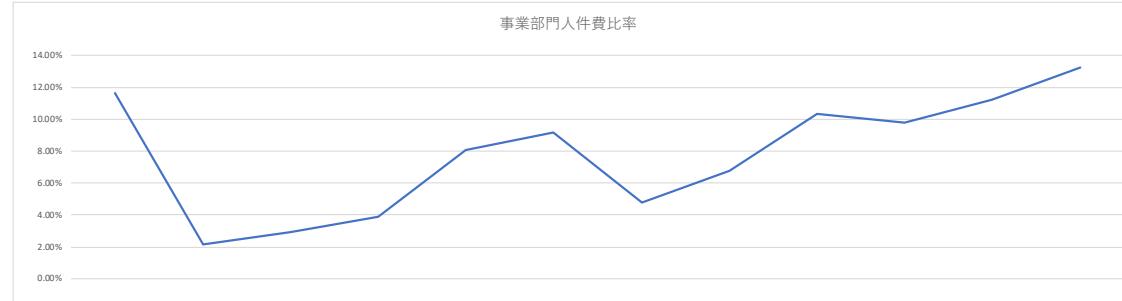
コロナ



## (6) 事業人件費率（事業人件費率 = 事業人件費 / 経常費用 × 100）

経常費用全体に占める事業部門の人件費の割合を示したもので、事業部門運営の効率性を判断することができる。指標の値が低いほど活動効率が良いといえるが、数値に反映されていない多くのボランティアが関わっている現状がある。増加の要因は、アフターコロナの2021年以降、適正運営に向けて事業へ関わる者への謝金支出が活発化していること、大会参加者増大による人件費増が推定できる。

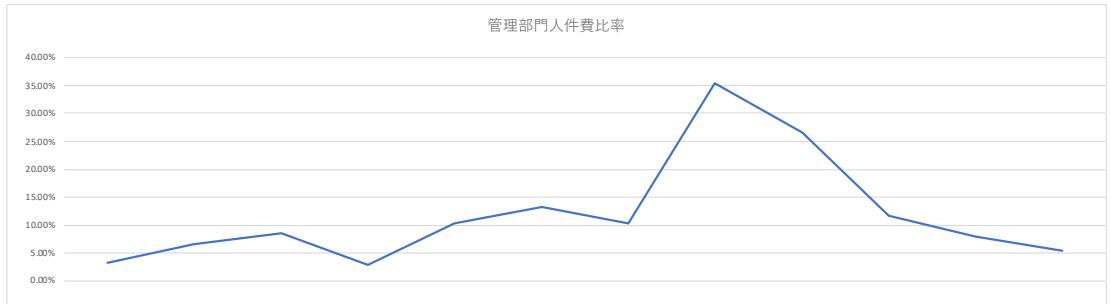
効率性	単位：千円											
	2013年度	2014年度	2015年度	2016年度	2017年度	2018年度	2019年度	2020年度	2021年度	2022年度	2023年度	2024年度
事業部門諸謝金	5,493	605	779	2,309	3,644	3,735	4,557	1,843	2,578	3,256	5,967	9,098
経常費用	47,267	28,063	26,550	59,887	45,285	40,866	95,191	27,154	24,957	33,202	53,195	68,757
事業部門人件費比率	11.62%	2.16%	2.93%	3.86%	8.05%	9.14%	4.79%	6.79%	10.33%	9.81%	11.22%	13.23%



## (7) 管理人件費率（管理人件費率 = (管理諸謝金 + 外部役員報酬 + 管理委託費) / 経常費用 × 100）

経常費用全体に占める管理部門の人件費の割合を示したもので、管理部門運営の効率性を判断することができる。指標の値が低いほど活動効率が良いといえるが、数値に反映されていない多くのボランティアが関わっている現状がある。特に事務局人件費は0円であり、当協会のサスティナビリティを考慮し改善する必要がある。また、2017-2018年には事務員の派遣社員受、2019年以降はガバナンスコンプライアンス向上策として、コンサルタント登用、顧問弁護士契約、有識者（弁護士、公認会計士）の監事登用、倫理委員長への弁護士就任、裁判弁護士委任などで管理人権費に相当する委託費が増大している。裁判の成果もあって2022年には運営が安定した。

効率性	単位：千円											
	2013年度	2014年度	2015年度	2016年度	2017年度	2018年度	2019年度	2020年度	2021年度	2022年度	2023年度	2024年度
管理部門諸謝金+外部役員報酬+管理委託	1,566	1,876	2,260	1,736	4,684	5,387	9,798	9,611	6,651	3,872	4,242	3,792
経常費用	47,267	28,063	26,550	59,887	45,285	40,866	95,191	27,154	24,957	33,202	53,195	68,757
管理部門人件費比率	3.31%	6.68%	8.51%	2.90%	10.34%	13.18%	10.29%	35.39%	26.65%	11.66%	7.97%	5.52%
(外部役員報酬)	0	0	0	0	0	426	1,200	1,200	1,200	1,200	1,200	1,200



## 【§ 2. 財務指標に影響を与える外部要因】

### (1) スポーツ庁ガバナンスコード発布

スポーツ庁より、中央スポーツ団体及び一般スポーツ団体向けのガバナンスコードが発布された。外部役員等用や、処分関連の委員会への弁護士配置などが求められており、管理部門の人件費増加が見込まれる。

### (2) SDGs、LGBTQへの対応

環境への考慮、性への新しい時代を迎へ、これらに対応する事業費及び管理費増が見込まれる。

### (3) 人口減少

少子高齢化により協会を支える人口減少が顕著であり、AI導入などIT化を促進するなど対策が急務である。今後はシステム等の管理費増が見込まれるほか、関わる人への謝金や経費の支払いは必要であろう。

## 【§ 3. 考察とまとめ】

### 現状の財務健全性

§1の指標分析で示した通り、当協会の財務基盤は過去11年間にわたり健全性を維持しており、特に自己資本比率の高さは安定した運営の証左と言えます。これは、大規模な借入を行うことなく、事業活動を着実に収益に繋げてきた結果です。

### ・結論と今後の展望

以上の分析から、当協会の財務状況は現時点では良好であるものの、将来にわたってこの健全性を維持するためには、戦略的な対応が不可欠であると結論付けられます。

数値には表れないボランティアの皆様の多大な貢献が、協会の活動を支える重要な基盤であることは論を俟ちません。今後は、予想されるコスト増に対応しつつ、この強みを維持・発展させていく必要があります。具体的には、IT化を通じて業務効率を向上させ、ボランティア活動を支援する体制を強化することが、持続可能な組織運営の鍵となるでしょう。